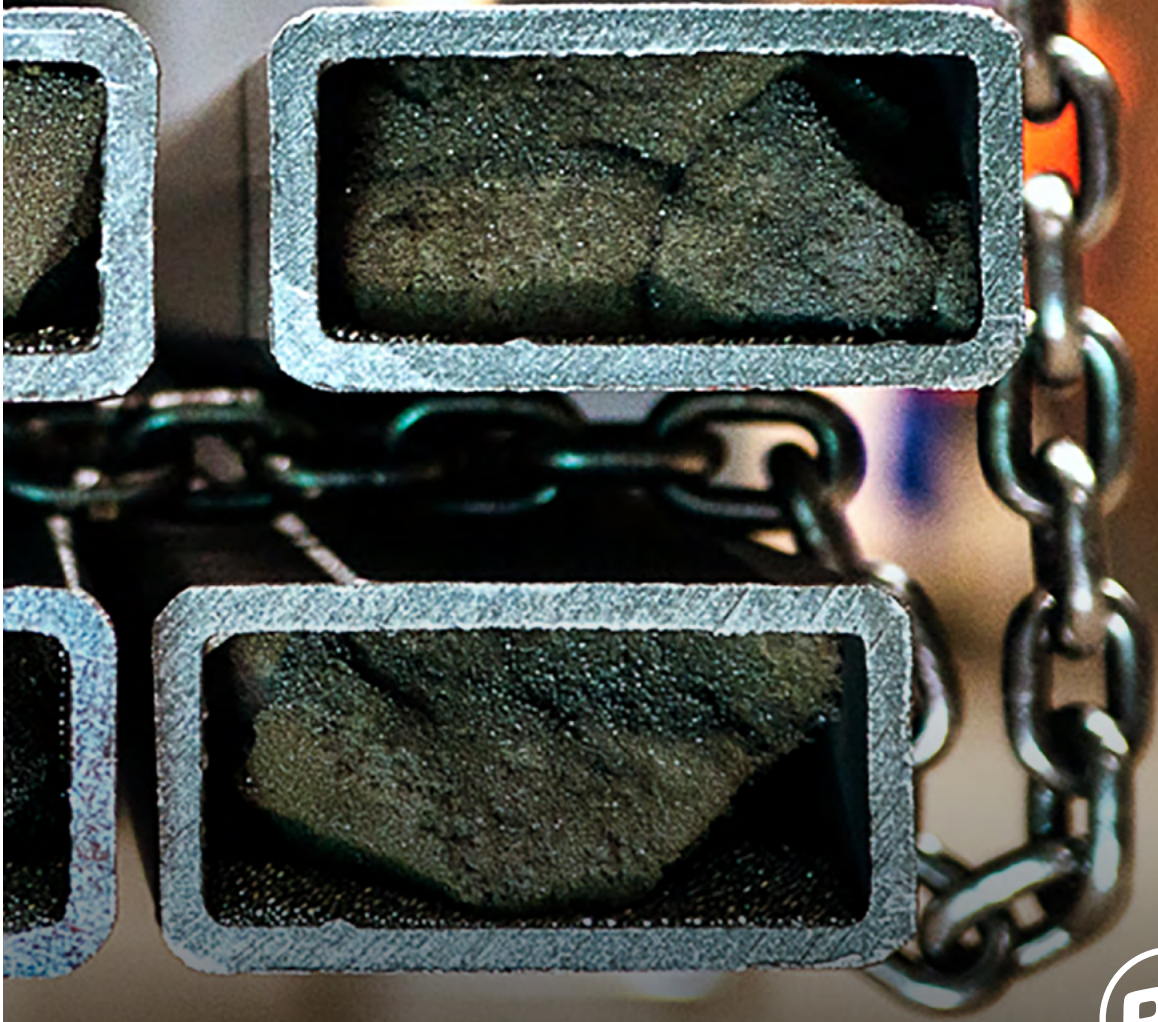


LAATUA, JOUSTAVUUTTA JA LISÄÄ KAPASITEETTIA

YRITYSRAPORTTI 2022



BE GROUP

SISÄLLYS

Avainluvut	2
Vuosi 2022 lyhyesti	3
Toimitusjohtajan katsaus	4
BE Group lyhyesti	6
Tarjooma	8
Digitalisaatio	9
Liiketoiminta-alue Ruotsi & Puola	10
Asiakasesimerkki Ruotsista	12
Liiketoiminta-alue Suomi & Baltia	13
Asiakasesimerkki Suomesta	15
Vastuullisuus	16
Työturvallisuus	18
Markkina ja liiketoimintaympäristö	19
Osake	20
Konsernin johto	21
Hallitus ja tilintarkastajat	22
Osoitteet	24

AVAINLUVUT 2022

Liikevaihto

SEK 6 875 milj.

(2021: SEK 5 388 milj.)

Kertaluontoisista eristä sekä varastovoitoista ja -tappioista puhdistettu operatiivinen liiketulos

SEK 488 milj.

(2021: SEK 529 milj.)

Liiketulos

SEK 418 milj.

(2021: SEK 621 milj.)

Tulos verojen jälkeen

SEK 324 milj.

(2021: SEK 495 milj.)

Liiketoiminnan kassavirta

SEK 204 milj.

(2021: SEK 32 milj.)

Osakekohtainen tulos

SEK 24,96

(2021: SEK 38,10)

VUOSI 2022 LYHYESTI



BE Group osti Norrköpingissä toimivan Hercules Rebarin NCC:ltä

Tehdas on yksi Euroopan moderneimmista, ja se vahvisti BE Groupin raudotustarjoomaa. Yritysosto lisäsi samalla tuotanto- ja varastointikapasiteettia lähellä toista Norrköpingissä sijaitsevaa laitosta.



BE Group myi Lecor Stälteknikin EAB:lle Smälannissa.

Lecor Stälteknik kehittyi myönteisesti viime vuosina, mutta se erosi selvästi BE Groupin ydinliiketoiminnasta. BE Group ja EAB ovat tehneet pitkään yhteistyötä, ja siirron yhteydessä allekirjoitettiin aiesopimus läheisen ja luottamuksellisen yhteistyön jatkamisesta.



BE Group osti Goodtech Solutions Manufacturing AB:n Arvikasta.

Liiketoiminnan pääpaino on koneistuksen sopimusvalmistuksessa. Yritysostolla BE Group vahvisti hitsausvalmiiden tuotteiden tarjoamaansa Ruotsissa. Yhtiö on muuttanut nimensä BE Group Produktion Arvika AB:ksi.

Uusi myyntitoimipiste Norlannissa

BE Group avasi uuden myyntitoimipisteen Skellefteåssa.

Pohjois-Ruotsiin tehdyn sijoituksen taustalla on alueen hyvä kehittyminen. Siellä on meneillään suuria uusia investointeja varsinkin teollisuuteen.

Strategiset investoinnit

Vuonna 2022 tuotantolaitoksiin Suomessa tehtiin useita strategisia investointeja. Ne sisältyvät pitkän aikavälin suunnitelmaan olla edelleen kehityksen kärjessä ja vastata näin asiakkaiden toiveisiin ja tarpeisiin. Vuoden aikana olemme investoineet muun muassa kuitulasereihin Lahdessa ja Lapualla sekä Turussa saha- ja käsittelylinjan, joka otetaan käyttöön vuonna 2023.

Pääkonttorin muutto Malmössä

Joulukuun alussa BE Groupin pääkonttori muutti uusiin tiloihin Malmössä. BE Groupin pääkonttori on perustamisestaan vuonna 1885 lähtien sijainnut Skånen pääkaupungissa. Uudet tilat sijaitsevat Hus1:ssä, vanhassa Sydsvenskan-rakennuksessa, joka on klassinen malmöläinen kiinteistö. Siitä on tullut tunnettu maamerkki kaupungin pohjoisella sisääntuloväylällä.

Uudella toimistolla on monia etuja. Yksi näistä on se, että kaikki työntekijät ovat nyt yhdessä kerroksessa. Valoisissa ja avoimissa tiloissa on hyvä tavata ja tehdä yhteistyötä.



MITÄ TAPAHTUI MAAILMALLA

2022 oli monivaiheinen vuosi. Tässä joitain mieleenpainuvimpia tapahtumia vuoden varrelta:

Helmikuu: Venäjä hyökkäsi Ukrainaan, ja miltei koko maailma vastasi tähän laajoilla pakotteilla Venäjää vastaan.

Maaliskuu: Teräksen hinta nousi korkealle hyökkäyksen takia.

Huhtikuu: Koronavirus luokiteltiin sairaudeksi, joka ei enää aiheuta varaa yhteiskunnalle.

Syyskuu: Venäjä lopetti maakaasun toimitukset Eurooppaan Nord Stream 1:n kautta.

Syyskuu: Terästehtaat alkoivat vähentää kapasiteettiaan sulkemalla masuunejaan.

TOIMITUSJOHTAJAN KATSAUS

SUURIEN VAIHTELUJEN VUOSI



Epävakaaseen vuoteen vaikuttivat monet ulkoiset tekijät. Vuoden aikana BE Group näki liikeluoksella mitattuna sekä parhaimman että huonoimman vuosineljänneksen – sitten listautumisensa. Vuosi oli kokonaisuutena kuitenkin vahva, ja liikelulos nousi 488 miljoonaan kruunuun (529), mikä vastaa 7,1 prosenttia (9,8) liikelulosta. Liikelulos varastotappiot mukaan lukien oli 418 miljoonaa kruunua (621), mikä vastaa 6,1 prosenttia (11,5) käyttökatetta. Liiketoiminnan kassavirta parani ilahduttavasti vuoden loppua kohti ja nousi 204 miljoonaan kruunuun (32) koko vuodelta.

TERÄKSEN HINTATRENDI

Vuoden 2022 alussa levytuotteiden eurooppalaisten spot-hintojen kehitys oli vakaata, kun taas pitkien tuotteiden, kuten palkkien ja raudoituksen, hinnat nousivat. Tämä oli suoraa seurausta romun hinnan noususta. Markkinat olivat tasapainossa, mutta hieman parantunut komponentti-tarjonta vaikutti positiivisesti lähinnä autoteollisuuteen, joten teräksen tarve kasvoi. Venäjän hyökättyä Ukrainaan markkinat reagoivat nopeasti. Suuret kuluttajat ja varastojen pitäjät yrittivät turvata omat terästarpeensa, minkä seurauksena suurin osa tuottajista poistui markkinoilta analysoidakseen raaka-aineiden ja energian toimitusten tilannetta. Kävi selväksi, että saatavuus ja kustannustilanne muuttuisivat. Näin markkinoilla syntyisi vajausta ja teräksen hinta nousisi.

Kun materiaaleja ryhdyttiin toimittamaan muutama kuukausi myöhemmin kevään hamstrausaallon jälkeen, kysyntä alkoi heikentyä. Rakennushankkeita lykättiin kustannusten nousun takia, ja autoteollisuus kohtasi uusia haasteita komponenttien hankinnassa. Täydet varastot ja kysynnän



“Täydet varastot ja kysynnän lasku johtivat spot-hintojen alenemiseen. Teräksen tuottajat vastasivat tähän vähentämällä masuunien kapasiteettia yli kysynnän laskun, mikä vaikutti markkinaan.”

lasku johtivat spot-hintojen alenemiseen. Teräksen tuottajat vastasivat tähän vähentämällä masuunien kapasiteettia yli kysynnän laskun, mikä vaikutti markkinaan. Vuoden 2023 alussa eurooppalaiset teräksen tuottajat näkevät todellisen tarpeen kasvavan ja levytuotteiden hinnat nousevat toisella vuosineljänneksellä. Pitkien tuotteiden trendi ei ole yhtä selvä. Tiedämme varmasti, että teräksen hinnat ovat epävakaita ja että ulkoiset olosuhteet ovat normaalia hieman epävarmempia.

YRITYSOSTOJA JA -MYYNTEJÄ

Keväällä ostimme Hercules Rebarin NCC:n tytäryhtiöltä Hercules Grundläggning AB:lta. Yrityskauppa vahvisti BE Groupin raudoitustarjoomaa Ruotsissa ja lisäsi tuotanto- ja varastointikapasiteettia.

Myimme Lecor Stålteknik AB:n vuoden puolivälissä EAB AB:lle. Lecor kehittyi positiivisesti viime vuosina, mutta se oli selvästi erilainen kuin BE Groupin ydinliiketoiminta. EAB on sekä BE Groupin että Lecorin pitkäaikainen kumppani. Siirron yhteydessä allekirjoitettiin myös aiesopimus läheisen ja luottamuksellisen yhteistyön jatkamisesta.

Syyskuun alussa ostimme kaikki Goodtech Solutions

Manufacturing AB:n osakkeet, nyt nimeltään BE Group Produktion Arvika AB. Yritysosto vahvistaa BE Groupin hitsausvalmiiden tuotteiden tarjoomaa sekä tuo yhtiöön osaamista ja tuotantokapasiteettia.

KATSE TULEVAISUUDESSA

Tärkeä painopistealue vuodelle 2023 on Suomessa tehtyjen ja käynnissä olevien strategisten investointien vaikutus. Investointeja on tehty muun muassa kuitulasertekniikkaan ja pitkien tuotteiden automatisoituun käsittelyyn. Molemmat vahvistavat selvästi BE Groupin tarjoomaa uusille ja nykyisille asiakkaille.

Viimeisen kolmen vuoden aikana BE Group on vähentänyt poissaoloja aiheuttavien tapaturmien määrää yli 75 prosentilla 12 kuukauden jaksoissa mitattuna. Itse olen vakuutunut siitä, että turvallisuuteen työpaikalla pyrkivät ja työntekijöistään huolehtivat yritykset ovat ajan mittaan muita kannattavampia. Tulokset eivät synny itsestään vaan ovat seurausta monien vuosien omistautuneesta työstä. Näin BE Group toimii nyt ja tulevaisuudessakin. Painopistealueitamme ovat edelleen myyntikulttuuri, asiakaskokemus ja digitalisaatio, ja arvojamme ovat dynaamisuus, läpinäkyvyys ja kestävä kehitys. Turvallisuustoimet ovat näissä kaikissa yhdistävänä teemana.

Lopuksi haluan kiittää lämpimästi asiakkaitamme, jotka luottavat meihin yhä uudelleen, omistajiamme, jotka uskovat meihin, ja kaikkia työntekijöitämme, jotka väsymättömästi pyrkivät tekemään BE Groupista yhä paremman yrityksen.

Peter Andersson
Konsernijohtaja



BE GROUP LYHYESTI

BE Group sai alkunsa 1800-luvun lopulla, kun malmölaiset veljekset Hans ja Jöns Edstrand perustivat Bröderna Edstrand -yhtiön. Perheyritys toimi Malmössä ja tarjosi pääasiassa kauppaterästä paikalliselle teollisuudelle. Samaan aikaan luotiin Suomen-toimintojen perusta, kun Starckjohann & Co perustettiin Viipurissa.

POHJOIS-EUROOPAN JOHTAJA

Nykyisin BE Group on yksi Pohjois-Euroopan johtavia teräkseen, ruostumattomaan teräkseen ja alumiiniin keskittyneitä myynti- ja palveluyrityksiä. Nykyaikaisten tuotantolaitosten, tehokkaiden prosessien sekä

ainutlaatuisen erikoisosaamisen ja kokemuksen avulla yhtiö tarjoaa erittäin laadukkaasti varastomyyntiä, tuotantopalvelua ja suoria toimituksia asiakkaillemme. Toimintomme ovat pääasiassa Itämeren ympäröivissä maissa, ja meillä on myyntitoimistoja eri puolilla Ruotsia, Suomea ja Baltiaa sekä tuotantolaitoksia ja varastoja Norrköpingissä ja Arvikassa Ruotsissa, Trebaczewissa Puolassa sekä Lapualla, Lahdessa ja Turussa Suomessa. Lisäksi meillä on varasto Maardussa Virossa, lähellä Tallinnaa.

KAKSI LIIKETOIMINTA-ALUETTA

Organisaatiomme on jaettu kahteen liiketoiminta-alueeseen: Ruotsi & Puola ja Suomi & Baltia. Liiketoiminta-alueeseen Ruotsi & Puola sisältyy myös osakkuusyhtiö ArcelorMittal BE Group SSC AB, joka on erikoistunut ohutlevyn nauha- ja arkkileikkaukseen.

Vuonna 2006 yhtiö listautui Tukholman pörssissä konsernimellä BE Group AB.

Yhtiön asiakkaat edustavat pääosin rakennus- ja valmistavaa teollisuutta.

Toiminnallemme on ominaista avoimuus, vastuullisuus ja hyvä palvelu yhteistyökumppaneillemme, toimittajillemme, asiakkaillemme ja työntekijöillemme.





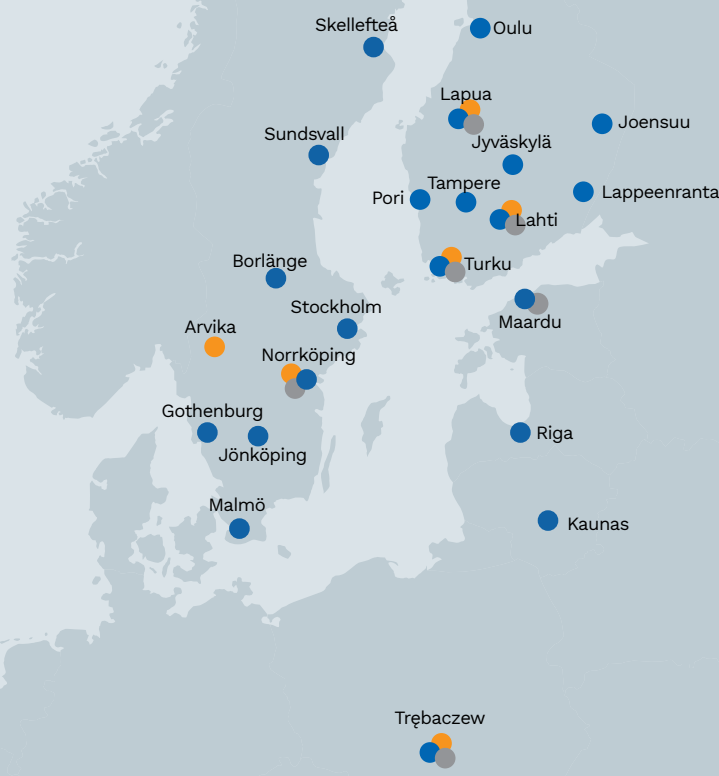
BE Group toimii useissa maissa Itämeren ympärillä. Pääkonttori on ollut alusta lähtien Malmössä Ruotsissa. Viime vuosina varasto- ja tuotantotoiminnot Ruotsissa ovat keskittyneet Norrköpingiin. Siellä ovat myös äskettäin ostetut rauditustoiminnot.

Vuoden aikana avasimme uuden myyntitoimipisteen Pohjois-Ruotsissa Skellefteässä ja ostimme Arvikassa sijaitsevan tuotantolaitoksen.

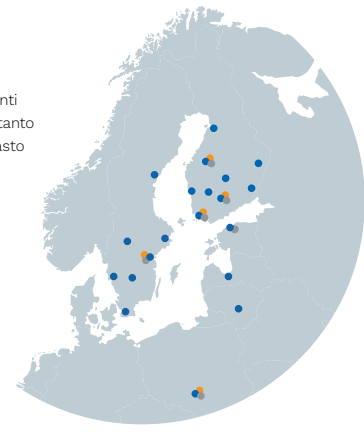
Nykyisin BE Group on Suomen suurin teräksen jakelija, jolla on tuotantolaitokset Lahdessa, Lapualla ja Turussa. Viime vuosina toimintoja on keskitetty Baltiassa, minkä takia alueen varasto on nyt Virossa.

Puolassa BE Groupilla on varasto ja tuotantolaitos Trebaczewissa.

- Myynti
- Tuotanto
- Varasto



- Myynti
- Tuotanto
- Varasto



TARJOOMA

LAATUA JA JOUSTAVUUTTA ASIAKASKESKEISESTI

BE Group toimittaa terästä, ruostumatonta terästä ja alumiinia. Yhtiö toimii tuottajien ja asiakkaiden välisenä linkkinä ja puskurina, joka sovittaa yhteen terästehtaiden toisinaan laajat ja raskaat tuotantoprosessit sekä asiakkaiden tarpeen nopeille ja joustaville toimitusratkaisuille. Tämä saadaan aikaan myynnillä ja jakelulla yhtiön omista varastoista sekä suoramyynnillä tehtailta, jolloin BE Group toimii välittäjänä ja on vastuussa kaupasta. Tuotevalikoimalle on ominaista sekä leveys että syvyys. Teräksen, ruostumattoman teräksen ja alumiinin lisäksi valikoimassa on erikoisterästä, betoniterästä ja perustusmateriaaleja. BE Group tekee tiivistä yhteistyötä markkinoiden kanssa, ja tuotevalikoimaa muokataan kunkin asiakassegmentin (rakentaminen ja teollisuus) tarpeisiin.

TUOTANTOPALVELU

Tuotantopalvelu on tärkeä osa BE Groupin tarjoomaa. Ruotsissa, Suomessa ja Puolassa sijaitsevien nykyaikaisten tuotantolaitosten ansiosta tarjoamme laadukkaita, kustannustehokkaita ja joustavia ratkaisuja, jotka mukautamme asiakkaan tarpeisiin. Kovassa kilpailussa laatu-, kustannustehokkuus- ja vastuullisuusvaatimukset kasvavat jatkuvasti. Me varmistamme, että asiak-

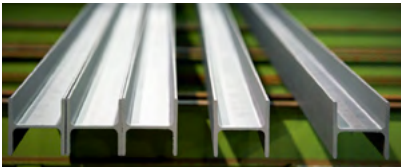
kaat saavat tarvitsemansa avun ja palvelun. Olemme aktiivinen ja houkutteleva kumppani. Näin vahvistamme omaa sekä asiakkaidemme tarjoomaa.

TEHOKKAAT PROSESSIT

Tehokkaiden varastointi-, käsittely- ja kuljetusprosessien ansiosta parannamme sekä omaa että asiakkaidemme kannattavuutta. Samalla minimoimme molempien vaikutuksen ympäristöön ja ilmastoon, mikä tekee kaikista voittajia.

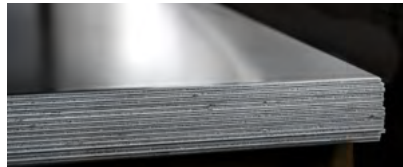
Viime vuosina olemme tehneet useita merkittäviä investointeja esimerkiksi uuteen nopeaan erikoisteräksen leikkuriin Ruotsissa sekä uusiin kuitulaserkoneisiin ja vannesahoihin Suomessa. Asiakkaille tämä tarkoittaa tehokkuutta ja kustannushyötyjä, kun he voivat keskittyä ydinliiketoimintaansa ja välttää investointeja omiin leikkuulaitteisiinsa. Investoinnin yhteydessä lanseerasimme ”leikattu ja valmis” -käsitteen keinona vahvistaa asiakkaidemme kilpailukykyä.

TUOTTEET



PITKÄT TERÄSTUOTTEET

Palkit, putkipalkit, tangot ja putket. Käytetään kaikissa mahdollisissa rakenteissa, kuten teräshekyissä, ristikoissa, silloissa, ajoneuvoissa ja koneissa.



TERÄSLEVYTUOTTEET

Levyt eri muodoissa esimerkiksi kuuma- tai kylmävalssattuina tai metallipinnoitettuina. Käytössä rakentamisessa ja auto-, koneistus- ja prosessiteollisuudessa.



RUOSTUMATON TERÄS

Levyt, tangot, putket ja putkien osat. Käytössä syövyttävissä ympäristöissä ja vaativissa rakenteissa muun muassa rakennus-, koneistus-, lääke- ja prosessiteollisuudessa.



ERIKOISTERÄS

Seostettu ja seostamaton rakennusteräs, pintakäsittellyt tangot ja ontelovaletut aihiot. Kun tarvitaan leikattavuudeltaan, lujuudeltaan, kovettuvuudeltaan tai kestävyydeltään hyviä materiaaleja.



ALUMIINITUOTTEET

Levyt, profiilit, tangot ja putket. Alihankkijat ja OEM-valmistajat käyttävät rakentamisessa, kyltteihin ja liikennemerkkeihin. Käytetään myös lento-, auto- ja pakkausteollisuudessa.



RAUDOITUS JA PERUSTUKSET

Raudoitustangot, -verkot ja -elementit. Käytetään betonin vahvistamiseen sen lujuuden lisäämiseksi ja murtumien estämiseksi rakennuksissa ja infrastruktuurissa.



DIGITALISAATIO

SAAVUTETTAVUUS HOUKUTTELEE DIGIASIAKKAITA

Vuonna 2021 BE Group avasi uuden verkkokauppansa BE Onlinen. Tavoitteena oli luoda nykyaikainen verkkokauppa, jossa asiakkaat voivat uusien toimintojen avulla paitsi tilata materiaaleja myös tarkastella yksityiskohtaisia tietoja materiaalien ominaisuuksista, laadusta, mitoista, hinnoista, varastotilanteesta ja toimituksista.

– Vuonna 2022 yhä useampi asiakas havaitsi verkkokaupan käytön edut ostamisessa ja suunnittelussa, kertoo BE Groupin verkkomyynnin ja markkinoinnin asiantuntija Lukas Baranauskis Ruotsista.

JATKUVAA KEHITYSTÄ

Lanseerauksen jälkeen Baranauskis ja hänen kollegansa pystyvät seuraamaan kuukausittain kaikkia verkkokaupan tapahtumia.

– Voimme seurata esimerkiksi aktiivisten ja uusien asiakkaiden määrää, tilausrivien määrää ja myyntiä tonneina kuukaudessa. Kaikki tämä on tärkeää tietoa, jotta voimme jatkaa verkkokaupan kehittämistä.

Uuden BE Onlinen lanseerauksen jälkeen verkkokauppaa käyttävien asiakkaiden määrä on kasvanut noin 70 prosenttia. Asiakkaat näyttävät arvostavan sen saavutettavuutta. Verkkokauppa on avoinna ympäri vuorokauden, seitsemänä päivänä viikossa. Sitä ei kuitenkaan pidä pitää henkilökohtaisen palvelun ja myynnin korvaajana vaan täydentäjänä. Uuden verkkokaupan kehityksessä avainsanoina ovat olleet yksinkertaisuus ja asiakaskokemus.

– Puhumme paljon asiakastyytyväisyydestä ja -kokemuksesta. Se tarkoittaa yksinkertaisesti sitä, että palvelua käyttävät asiakkaat haluavat tulla takaisin ja ostaa enemmän.

KYSYMYS ON SAAVUTETTAVUUDESTA

Verkkokaupasta asiakas voi tilaamisen lisäksi tarkistaa varastotilanteen ja seurata toimitustilannetta tilauksesta toimitukseen. Monet arvostavat uutta mahdollisuutta ladata sertifiikaatteja.

– Kysymys on saavutettavuudesta. Latauksen voi tehdä milloin tahansa, mikä on hyvää palvelua asiakkaillemme.

Ruotsin tavoin vuosi 2022 oli uuden verkkokaupan ensimmäinen kokonainen vuosi Suomessa. Arvioinneissa näkyy kolminkertainen kasvu sekä käyttäjämäärissä että tilausrivien määrässä BE Groupin Business Intelligence Manager Mikko Parkkilan mukaan.

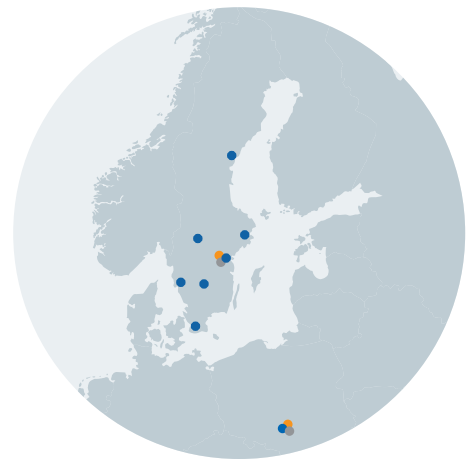
Asiakkaat arvostavat sitä, että he voivat helposti tarkistaa varastotilanteen ja hinnat. BE Groupin myyntihenkilöstön hallinnollisen työn määrä on taas vähentynyt huomattavasti.

Mikko Parkkilan mukaan suuri haaste on ollut saada henkilökohtaiseen palveluun tottuneet asiakkaat näkemään digiratkaisun edut. Vuonna 2023 BE Group kehittää Suomessa ja Ruotsissa palvelua asiakastyytyväisyyden parantamiseksi entistään.

– Otamme mielellämme vastaan asiakkailtamme saamamme palautteen, sillä heitä vartenhan me kehitimme tämän ratkaisun, Mikko Parkkila toteaa.

LIIKETOIMINTA-ALUE RUOTSI & PUOLA

MONIVAIHEINEN VUOSI



Tilanne maailmalla, inflaatio, korkojen nousu, pilviin nousseet energian hinnat ja teräsmarkkinoiden hintavuoristorata.

Viime vuodesta yhteenvetona tehdessä on paljon mietittävä. Yksi asia on kuitenkin varma: vuodessa riitti paljon tapahtumia!

Maailmalla oli levotonta, ja se aiheutti epävarmuutta kaikkialla muttei vähiten teräsmarkkinoilla. Silti 2022 oli hyvä vuosi BE Group Ruotsille. Viime vuosina luodun vakaan organisaation ja operatiivisen perustan ansiosta selviydyimme sekä materiaalipulasta että vaihtelevista hinnoista tyydyttävästi.

USEITA TÄRKEITÄ MUUTOKSIA

Viime vuoden aikana teimme useita tärkeitä muutoksia toimintaamme. Ajattelen muun muassa uuden raudoituslaitoksen hankintaa Norrköpingistä. Oston tarkoituksena on vahvistaa asemaamme ja tarjontaamme markkinoilla, joille on ominaista kova kilpailu ja pienet katteet. Urheilutermeillä sitä voitaisiin kutsua kovan luokan pelaajahankinnaksi, joka ei ainoastaan tuo laajuutta vaan myös useita huippuluokan ominaisuuksia. Uusi raudoituslaitos on yksi Euroopan nykyaikaisimmista. Lisäämme kapasiteettiamme ja vahvistamme tarjontaamme erityisesti leikatuissa ja taivutetuissa materiaaleissa eli esivalmistetuissa raudoiteissa. Yrityskauppa tehtiin vuoden alussa, ja NCC:n kanssa solmittu sopimus sisältää myös muutaman vuoden kestävästi yhteistyösopimuksen.

Toinen tärkeä investointi vuoden aikana oli pienemmän yksikön hankinta CNC-työstöä varten. Arvokas sijaitseva yksikkö on strategisesti lähellä yhtä raskaan autoteollisuuden asiakkaistamme.

Sisäisesti olemme muun muassa kehittäneet Norrköpingiin uuden varastointi- ja tuotanto-organisaation. Yksi sen tarkoituksista on lisätä toimitusvarmuutta. Varastoinnin ja tuotannon keskittämisen jälkeen Norrköpingistä on tullut meille keskeinen paikka.

Malmöstä siirretty korkeavarasto on paikallaan, ja yhdessä raudoituslaitoksen hankinnan ja sinne siirretyn raudoitusvaraston kanssa tilaa on vapautunut merkittävästi sekä varastointiin että tuotantoon.

Vuoden aikana Norrköpingin-laitosta lähellä oleva rautatie suljettiin. Tämän korvaamiseksi käynnistimme uuden tehokkaan yhteistyön Norrköpingin sataman kanssa.

TYÖTAPATURMIEN MÄÄRÄ PUOLITTUNUT

Onnistunut turvallisuustyömme on yksi asioista, joista olen erityisen ylpeä. Työympäristössä tehtyjen ennaltaehkäisevien toimenpiteiden ansiosta olemme jälleen onnistuneet puolittamaan työtaturmien määrän, minkä ansiosta työntekijöiden keskuudessa hyvinvointi on lisääntynyt, tehokkuus parantunut ja sairauslomat vähentyneet.

Norrköpingin oston lisäksi avasimme juuri ennen kesää Skellefteåssa uuden myyntiyksikön, jossa työskentelee nyt kolme kunnianhimoista myyjää. Heidän mottonaan toimii läsnäolo, saavutettavuus ja asiakastyytyväisyys.

Vuoden päätteeksi Malmön toimisto muutti uusiin ja sopivampiin tiloihin historiallisessa Sydsvenskan-rakennuksessa. Aloitimme myös hankinta- ja varastointikumppanuiden Suomen kanssa. Sen tavoitteena on vähentää varastoihin sidottua pääomaa.

Kaiken kaikkiaan tekemillämme muutoksilla on vaikutusta vielä pitkään. Ne vahvistavat asemaamme ja auttavat meitä olemaan parhaita kaikilla markkinoillamme.

Magnus Bosson

Toimitusjohtaja, BE Group Sverige AB

“Uusi raudoituslaitos on yksi Euroopan nykyaikaisimmista. Lisäämme kapasiteettiamme ja vahvistamme tarjontaamme erityisesti leikatuissa ja taivutetuissa materiaaleissa eli esivalmistetuissa raudoiteissa.”





TARJOOMA LAAJENI, TUOTANTO KAKSINKERTAISTUI, HAAVOITTUVUUS VÄHENI

Kevään aikana BE Group osti Norrköpingissä sijaitsevan raudoituslaitoksen NCC-rakennusjätiltä. Laitos on yksi Euroopan moderneimpia. Ostolla BE Group vahvistaa raudoitustarjoomaansa samaan aikaan, kun uutta tuotanto- ja varastointikapasiteettia lisätään lähellä yhtiön omia tiloja Norrköpingissä.

– Raudoitusmarkkinalle on tyypillistä kova kilpailu ja pienet katteet. Venäjän hyökkäys Ukrainaan aiheutti epävarmuutta materiaalien saatavuudesta. Näin vahvistamme asemaamme huomattavasti, ja samalla vaikuttamme markkinan keskittymiseen, sanoo BE Group Ruotsin toimitusjohtaja Magnus Bosson.

MITTAKAAVAETUJA

Raudoituslaitos on yksi Euroopan nykyaikaisimmista, ja se on palvellut Ruotsin markkinoita muutaman vuosikymmenen ajan. Päätuotteet ovat suora teräs, raudoiteverkot ja leikatut ja taivutetut materiaalit eli esivalmistettu raudoitus.

Yritystoston avulla BE Group kaksinkertaistaa raudoitus- tuotantonsa.

– Raudoitus on yksinkertainen tuote, ja varsinkin ulkomainen kilpailu on melkoista. Siksi mittakaavaedut ovat erittäin tärkeitä niille, jotka haluavat olla mukana kilpailussa, Magnus Bosson toteaa.

TÄYSIN UUTTA KAPASITEETTIA

Yritystosto vähentää BE Groupin haavoittuvuutta.

– Laitos on tuonut meille aivan uutta kapasiteettia sekä määrien että koon suhteen. Tämä on tarkoittanut myös sitä, että voimme tarjota useita uusia tuotteita, ku-

ten erikoisverkkoa ja hitsattuja koreja.

BE Group sai laitoksen omistukseensa 1.5.2022. Ostoon sisältyy usean vuoden yhteistyösopimus. Yhtiö on sitoutunut sen mukaan toimittamaan raudoitusta NCC:n projekteihin ympäri maata.

– Laitoksella on reilusti kapasiteettia ja kehityspotentiaalia. Tämä avaa meille myös mahdollisuuksia kasvaa nykyisillä ja uusilla markkinoilla, Magnus Bosson sanoo.



BE GROUPIN RAUDOITUSTARJOOMA

- Raudoitusteräs
- Raudoitusverkko (vakio, sormiliitetty ja erikoisverkko)
- Esivalmistettu raudoite – leikattu ja taivutettu (Ø 8–32 mm)
- Hitsatut raudoituskorit, -palkit ja matot
- Kelat (Ø 8–20 mm)
- Raudoitteet rullalla
- Raudoitus ruostumattomasta teräksestä (suora teräs, verkko ja esivalmistettu)
- Täydentävät tuotteet & hyödykkeet

ASIAKASESIMERKKI RUOTSISTA

KAIKKEA KYNTTILÄNJALOISTA TORNITALOIHIN

Saatavuus, sitoutuminen ja henkilökohtaiset kontaktit. Kun västeråsilainen Mälarsmide valitsi BE Groupin teräs-toimittajakseen, nämä tekijät ratkaisivat.

Yhtiöt olivat tehneet yhteistyötä jo useita vuosia, mutta vasta BE Groupin Mats Höglundin tullessa avainasiakaspäälliköksi viime vuoden alussa se todella lähti lentoon.

– Löysimme heti yhteisen sävelen, ja nyt on itsestäänselvää, että BE Group tekee tarjouksen kaikkiin uusiin töihimme, toteaa Mälarsmiden perustaja Niklas Karlsson.

EI MIKÄÄN TYYPILLINEN TERÄKSEN OSTAJA

Mälarsmide ei ole tyypillinen teräsasiakas. Yritys on perustettu vajaat kymmenen vuotta sitten, ja tuolloin liike-toiminnan perustan muodostivat perinteiset rakennusteokset. Ne ovat vuosien varrella vaihtuneet sisustus- ja taidemetallitöiksi.

– Sanon usein, että valmistamme kaikkea tornitaloista kynttilänjalkoihin, Niklas Karlsson sanoo.

Kyselyitä tulee taiteilijoilta ja suunnittelijoilta ympäri maailmaa. Taidetöitä mielellään ottavan ruotsalaisen yrityksen maine on levinnyt suusanallisesti, ja nykyään tämäntyyppisten erikoistöiden osuus myynnistä on noin puolet.

AINUTLAATUISIA PROJEKTEJA

Tärkeimpien töiden joukossa on taiteilija Jacob Dahlgrenin 36 metriä pitkä ja neljä metriä korkea geometrinen veistos ”Togetherness” Molden satamakaupungissa Norjassa. Teos koostuu 13 eri osiosta, jotka kaikki tuotettiin Mälarsmiden työpajassa. Osat kuljetettiin Moldeen, missä Mälarsmiden työntekijät kokosivat ne.

Työskentely metallitaiteen parissa eroaa monin tavoin

“Löysimme heti yhteisen sävelen, ja nyt on itsestäänselvää, että BE Group tekee tarjouksen kaikkiin uusiin töihimme.”

tavallisesta rakennusalan työstä.

– Jokainen projekti on ainutlaatuinen. Kun taiteilijat ottavat meihin yhteyttä, heillä on usein käsitys siitä, miltä heidän työnsä pitäisi näyttää, mutta he eivät tunne tekniikkaa. Käytämme paljon aikaa suunnitteluratkaisuista keskustelemiseen.

Mats Höglund kuvailee Mälarsmidea pieneksi mutta tiiviiksi tiimiksi, jossa persoonallisuus on tärkeintä uusien työntekijöiden palkkaamisessa. Jos he eivät löydä oikeaa henkilöä, he tekevät mieluummin ylitöitä itse, hän toteaa.

– Tiimin kanssa on hienoa työskennellä. He keskittyvät asiakkaaseensa, ja jaan heidän näkemyksensä asiakassuhteista. Viestimme keskenämme suoraviivaisesti ja selkeästi, he reagoivat nopeasti ja palaavat lupauksensa mukaisesti aina asiaan. Molemmat osapuolet arvostavat tätä, Mats Höglund sanoo.

LYHYET TOIMITUSAJAT

BE Group toimittaa muun muassa eri kokoisia palkkeja, levyjä ja putkipalkkeja (kuuma- ja kylmävalssattuja). Mats Höglundin mukaan toimituksissa on sekä käsittelemättömiä täyspitkiä että leikattuja materiaaleja.

Toimittajalle haasteena on usein aika.

– Kuten useimmat pajat, he haluavat lyhyen toimitusajan. Jos emme pysty toimittamaan ajoissa, hinnalla ei ole väliä. Jos taas onnistumme täyttämään vaatimukset, vahvalle liikesuhteelle on hyvät edellytykset. Uskon, että tämä tiedetään BE Groupilla, Mats Höglund sanoo.

LIIKETOIMINTA-ALUE SUOMI & BALTIA

KEHITYSTÄ, KASVUA JA VASTUULLISUUTTA



Olemmeko koskaan nähneet teräsmarkkinoilla yhtä suurta epävarmuutta kuin vuonna 2022? En usko, ei ainakaan meidän aikanamme.

Markkinoiden suurin huolenaihe on tietenkin maailman nopeasti muuttuva tilanne, joka aiheutti materiaalien ja energian hintojen hurjan nousun ja aiheutti myös epätasapainon teräksen tarjonnan ja kysynnän välille. Epätasapaino saatiin lopulta ratkaistua, ehkä jopa jonkin verran odotettua nopeammin. Huolimatta teräksen jakelijoiden rohkeista yrityksistä vähentää varastojaan volyymikehitys vuonna 2022 oli hieman edellisvuotta heikompi.

SUURIN SUOMESSA

BE Group on Suomen suurin teräksen toimittaja. Kuluneen vuoden aikana olemme iloksemme lisänneet markkinaosuuttamme pitkissä tuotteissa, kun taas hävisimme hie-man ohutlevyissä ja keloissa. Lahden sahakapasiteetin lisäämiseen tehdyt investoinnit auttoivat erikoisteräksen myynnin reilusti yli kymmenen prosentin kasvuun. Tuotantopalvelujen osuus pysyi samalla tasolla kuin edellisvuonna, vaikka leikattujen materiaalien osuus pieneni jonkin verran.

Mutta palataanpa yleiseen puheenaiheeseen vuoden aikana eli teräksen hintoihin, jotka vaikuttivat meihin kaikkiin paljon. Vuoden kuuden ensimmäisen kuukauden aikana koimme huimaa, yli 100 prosentin kasvua. Vuoden toisella puoliskolla tätä seurasi noin 50 prosentin lasku, mikä oli haaste etenkin kassavirralle. Koko vuotta tarkasteltaessa ylitimme asettamamme strategiset tavoitteet.

ASIAKASKOKEMUS PARANTUI

Vuonna 2022 strategisten investointien toteuttaminen jatkui. Myynti verkkokauppamme kautta kehittyi edelleen hyvään suuntaan. Uusien digitaalisten palveluiden lanseeraus paransi myös asiakaskokemusta.

Koska olemme keskittyneet tietojen laatuun ja läpinäkyvyyteen, liiketoimintapäätöksemme perustuvat yhä enemmän datasta saatavaan tietoon. Tämä on yksi syy siihen, miksi markkinoiden huolenaiheista huolimatta onnistuimme pitämään asiakastytyväisyyden korkealla. Tämän osoitti aivan mahtavat tulokset asiakastytyväisyysmittauksessamme (NPS-indeksi).

KEHITYSTOIMIA

Mitkä ovat odotuksemme vuodelle 2023?

Uskomme vakaasti siihen, että konekantaamme tehdyt parannukset tuottavat jatkossakin hyviä tuloksia. Keskitymme myös edelleen jatkuvan parantamisen, vastuullisuuden ja kasvun kaltaisiin alueisiin. Kaikki tehdyt kehitystoimet perustuvat säännöllisesti tekemistämme asiakaskyselyistä saatuun palautteeseen.

Kun kyse on vastuullisuudesta, olemme asettaneet tavoitteeksemme pienentää hiilidioksidijalanjälkeämme sekä materiaaleissa että tuotantopalvelussa.

Lasse Levola,

Toimitusjohtaja, BE Group Oy Ab



“Vuonna 2022 strategisten investointien toteuttaminen jatkui. Myynti verkkokauppamme kautta kehittyi edelleen hyvään suuntaan. Uusien digitaalisten palveluiden lanseeraus paransi myös asiakaskokemusta.”



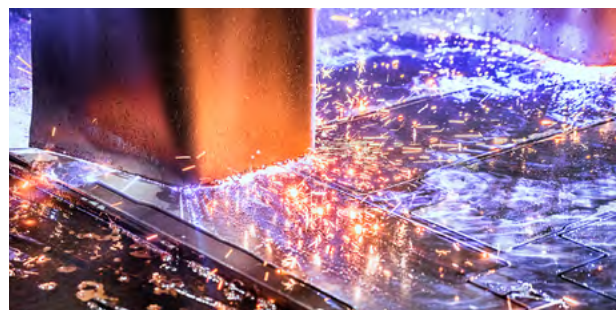
INVESTOINNIT SUOMESSA – JA MIKSI TEEMME NIITÄ

Vuonna 2022 teimme useita strategisia investointeja tuotantolaitoksiimme Suomessa. Investoinnit ovat osa vuonna 2019 hyväksyttyä pitkän aikavälin suunnitelmaamme tehokkaan tuotannon turvaamiseksi. Ne ovat välttämättömiä, jos haluamme olla kehityksen kärjessä, valmiita vastaamaan asiakkaidemme tarpeisiin ja toiveisiin.

UUEN VUODEN 2022 AIKANA INVESTOIMME MUUN MUASSA NÄIHIN:

- Kuitulaserleikkukoneet Lahteen ja Lapualle
- Vannesaha Lahteen
- Koneistuskeskus Lapualle

Näiden investointien ja päivitysten yhteydessä automatoimme viisteytysprosessin kaikissa kolmessa laitoksessa oman henkilökuntamme suunnittelemalla ja kehittämällä erikoisvalmisteisella robotilla.



MUITA SYITÄ PÄIVITTÄÄ KONEKANTAAMME:



TURVALLISUUS

Investoinnit ovat tärkeitä turvallisuuden kannalta. Uudet koneet ovat yksinkertaisesti turvallisempia kuin vanhat. Varsinkin Turun uusi sahaus- ja koneistuslinja vähentää merkittävästi raskaiden nostojen määrää.



ASIAKASKOKEMUS

Minimoimalla toiminnan keskeytykset voimme edelleen pitää laadun ja toimitustarkkuuden korkealla.



PROSESSIKEHITYS

Uusien koneiden korkean suorituskyvyn maksimoimiseksi ja työnkulun ja tehokkuuden parantamiseksi on tarpeen arvioida koko prosessi uudestaan.



DIGITALISAATIO

Näiden koneiden komponentit tulevat yleensä samoilta toimittajilta. Ohjelmiston kehittäminen ja integrointi on yksi tärkeimmistä tekijöistä toimittajien valinnassa.

ASIAKASESIMERKKI SUOMESTA

MENESTYKSEKÄSTÄ YHTEISTYÖTÄ SUOMESSA

Kyseinen asiakas on johtavia teräsrakenteiden, rakennusten ja terässiltojen runkotoimittajia Suomessa. BE Group Finland toimitti ensimmäisen tilauksen vuonna 2009, ja nykyisin se toimittaa erimittaisia leikattuja putkia, palkkeja ja ruostumatonta terästä.

– Toimittajana tärkein tehtävämme on varmistaa, että materiaali on käytettävissä asiakkaan aloittaessa projektin-
sa, sanoo BE Group Suomen myyntijohtaja Risto Hovila.

LUOTETTAVA KUMPPANI

Hovila kuvailee yhteistyötä asiakkaan kanssa erittäin positiiviseksi ”ensimmäisestä yhteisestä projektista lähtien”.

– Päivittäiset kontaktit sujuvat erittäin hyvin, koska tun-
nemme toisemme niin hyvin. Asiakas tietää, mitä saa tehdes-
sään yhteistyötä kanssamme, ja yhdessä olemme menesty-
neet hyvin. He näkevät meidät kokeneena ja luotettavana
kumppanina, Risto Hovila toteaa.

Avainasiakaspäällikkönä toimii Tomi Jokinen. Yhdessä Timo Takalan kanssa hän vastaa päivittäisistä yhteyksistä asiak-
kaan kanssa. He käyvät asiakkaan luona keskimäärin kerran
kuukaudessa. Käyntien välissä pidetään etätapaamisia ja ti-
lanteen tarkistuksia.

Lounais-Suomessa toimiva asiakas on Suomen suurimpien
rakennusyhtiöiden toimittaja.

– Asiakkaasta tekee ainutkertaisen sitoutu-
neisuus, tarkkuus ja laatu. Menestymisen tause-
talla on osittain heidän suhteellisen pieni orga-
nisaationsa.



Risto Hovila



VASTUULLISUUS

PAINOPISTE VASTUULLISUUDESSA

Yli 20 vuotta vanhan määritelmän mukaan kestävä kehitys merkitsee ”kehitystä, joka vastaa nykypäivän tarpeita vaarantamatta tulevien sukupolvien mahdollisuuksia vastata omiin tarpeisiinsa”.

BE Groupille kestävä kehitys on käsite ja ajattelutapa, jonka pitäisi kaikin mahdollisin tavoin näkyä jokapäiväisessä työssä. Kyse on ympäristöstä ja ilmastosta, mutta myös taloudellisista, sosiaalisista ja kulttuurisista näkökulmista. Siksi hyvä työympäristö, työturvallisuus, sukupuolten tasa-arvo ja monimuotoisuus kuuluvat kestävä kehityksen teemoihin samalla tavalla kuin siirtyminen vihreän sähkön käyttöön ja toimet yrityksen hiilidioksidipäästöjen vähentämiseksi.

THE GLOBAL GOALS

BE Groupin kestävä kehityksen työ perustuu muun muassa YK:n yleiskokouksen vuonna 2015 vahvistamiin maailmanlaajuisiin kestävä kehityksen tavoitteisiin, jotka on määritelty Agenda 2030:ssa. Ne ovat kunnianhimoisimmat vastuullisuustavoitteet, joista maailman maat ovat koskaan sopineet.

YK:n 17 tavoitetta ulottuvat köyhyyden ja nälän vähentämisestä biologiseen monimuotoisuuteen ja talouden kasvuun. Näistä yhtiön johto on valinnut seuraavat yhtiön toiminnalle olennaisimmat tavoitteet:

Vuonna 2022 konsernin johto tunnisti ja määritteli kolme ydinaluetta kompassiksi sille, miten yritys toimii kokonais-

strategian saavuttamiseksi ja työn edistämiseksi. Alueet ovat kiertotalouden mukainen liiketoiminta, ilmastohankkeet ja sosiaalinen vastuu.

Yhtiö on perustanut Ruotsille ja Suomelle yhteisen kestävä kehityksen ryhmän. Sen tehtävänä on koordinoita kestävä kehityksen toimenpiteitä ja asettaa tavoitteet, jotka konsernin yritysten on täytettävä.

SOSIAALINEN VASTUU

Vuoropuhelu ja yhteistyö ovat tärkeitä kestävälle kehitykselle. Päivittäisessä työssä yritys vaikuttaa useisiin eri sidosryhmiin, jotka vuorostaan vaikuttavat yritykseen. Näitä sidosryhmiä ovat esimerkiksi työntekijät, asiakkaat, tavarantoimittajat ja osakkeenomistajat.

Yhteiskunnan tasolla BE Group haluaa vaikuttaa myönteiseen kehitykseen esimerkiksi luomalla työmahdollisuuksia omissa toiminnoissaan sekä kumppaneillaan.

Vuoropuhelua näiden tärkeimpien sidosryhmien kanssa ylläpidetään oppilaitosvierailuilla, yhteistyöhankkeilla ja sponsoroinnilla.

Viime vuoden aikana yhtiö on sponsoroinut muun muassa seuraavia hankkeita:

Lasten liikennetyökirjat

BE Group Suomi on jo toista vuotta peräkkäin mukana sponsoroimassa liikenneturvallisuutta käsitteleviä oppikirjoja Lahden peruskoulujen oppilaille. Kampanjan tavoitteena on vähentää liikenneonnettomuuksia ja antaa nuorille mahdollisuus oppia liikenneturvallisuudesta jo ensimmäisinä kouluvuosina.

Vuonna 2023 yritys osallistuu ohjelmaan, jolla pyritään integroimaan paikallisia opiskelijoita alueen yrityksiin jo opintojen aikana tarjoamalla heille harjoittelupaikkoja sekä kesätöitä.



Kasvu, mitä se on?

Malmön museossa nähty näyttely keskittyi kasvuun ja siihen, mitä se todella tarkoittaa. Onko kyse vain rahasta vai voisiko se olla jotain enemmän? Molemmat taiteilijat ovat työskennelleet aiemmin yksityisellä sektorilla, ja nyt he halusivat nostaa esiin kysymyksen siitä, mitä jatkuva puhe laajentumisesta ja markkinaosuuksien voittamisesta edistää. Mitä todella tapahtuu, kun kaikki ajattelevat samoin?

Näyttely toteutettiin yhteistyössä kansainvälisesti tunnetun design-yrityksen kanssa. BE Group sponsoroiti näyttelyä lahjoittamalla rauditusverkkoa. Sitä hitsattiin geometrisiksi kuvioiksi, joiden sisällä oli erilaisia esineitä.



VIHREÄÄ TERÄSTÄ

Yksi BE Groupin tärkeimmistä tehtävistä itsenäisenä terästukkurina on auttaa asiakkaitaan toimimaan vastuullisesti. Tämä pätee erityisesti pieniin ja keskisuuriin yrityksiin, jotka eivät useinkaan osta terästä suurissa määrin. Siksi meillä on oltava laaja valikoima vihreää terästä kilpailukyiseen hintaan. Viime vuosina yhtiö on solminut yhteistyösopimuksia keskeisten tuottajien ja toimittajien kanssa:

Al4ever ja Al4ever+

Alumiininen kuvioitu levy, jonka hiilijalanjälki on pieni. Valikoimassa joulukuusta 2022 lähtien. Levy on osa itävaltalaisen teräsvalmistajan AMAG Austria Metalin vihreää konseptia, Al4ever®- ja Al4ever+® -tuoteperhettä.

H2GS

Vuoden aikana BE Group teki sopimuksen H2 Green Steelin kanssa yhteistyöstä ja fossiilittoman teräksen jakelusta Pohjoismaiden markkinoilla. Sopimuksen mukaan BE Group pystyy toimittamaan tätä terästä vuodesta 2025 alkaen. Se on tärkeä askel yhtiön pyrkimyksessä laajentaa vastuullisen teräksen valikoimaansa kattavaksi.

XCarb®

Maailman johtavan terästuottajan ArcelorMittalin uusi vihreä tuotevalikoima. Sarja tuo yhteen kaikki ArcelorMittalin tekemät toimenpiteet tuotantonsa hiilijalanjäljen pienentämiseksi. Kaikki hankkeet tähtäävät Scope 3 -päästöjen pienentämiseen ja hyödyttävät koko arvoketjua tuottajalta ja tukkumyyjältä loppuasiakkaalle. Kaikkia ArcelorMittalin oman valikoiman tuotteita voi ostaa XCarb®-versioina ilman suorituskykyrajoituksia.

VIIDEN YMPÄRISTÖTEOT

Vuoden aikana BE Groupin Norrköpingin-tuotantolaitoksessa tehtiin mittavia testejä vesipohjaisella maalilla. Konsernin HSEQ-päällikkö Ulrika Leray kertoo testien menneen hyvin.

– Olemme nähneet, että siirtyminen liuotinpohjaisista maaleista vesipohjaisiin on mahdollista. Jotta se onnistuu täysimittaisesti, tarvitaan kuitenkin investointeja.

Ulrika Lerayn mainitsemiin investointeihin kuuluu sisälämpötilan varmistaminen tiloissa, joissa maalaaminen tehdään.

Myös yhtiön ympäristötuoteselosteiden (EPD, Environmental Product Declaration) päivittäminen ja kehittäminen on käynnissä. Tarkoituksena on edistää vastuullista rakentamista esittämällä tuotteen kokonaisympäristövaikutus raaka-aineiden louhinnasta aina siihen asti, että tuotetta ei enää käytetä ja siitä on hankkiuduttava eroon.

Viime vuosina ympäristötuoteselosteiden kysyntä on kasvanut. Työ yrityksen omien selosteiden kehittämiseksi alkoi vuonna 2021, ja tällä hetkellä BE Groupilla on seloste useimmille tuoteryhmille.

TYÖTURVALLISUUS

HUOMIO TURVALLISUUDEN PARANTAMISESSA EDELLEEN

Kukaan ei saa loukkaantua BE Groupissa. Se oli tavoite, kun syyskuussa 2019 hyväksyimme kunnianhimoisen toimintasuunnitelman tilojemme turvallisuuden parantamiseksi. Nimi Turvallisuus ensin kertoo tarkalleen, mistä on kyse: työntekijöidemme turvallisuuden pitää olla tärkeintä KAIKISSA tilanteissa.

Nyt yli kolme vuotta myöhemmin olemme edistyneet huomattavasti. Ruotsissa työtapaturmien määrä (R12) väheni 80 prosenttia ja Suomessa 67 prosenttia. Tästä olemme erittäin ylpeitä. Emme kuitenkaan ole tyytyväisiä, ennen kuin olemme saavuttaneet kokonaistavoitteemme – yksikään työntekijä ei loukkaannu töissä.

Työ tavoitteen saavuttamiseksi jatkuu herkeämättä. Analyysimme osoittaa, että työtapaturmien suurin aiheuttaja on vääränlainen käyttäytyminen. Olemme siksi keskittyneet muuttamaan työntekijöidemme asennetta ja käyttäytymistä: lisääntynyt tietoisuus riskeistä – pyhäytyminen ajattelemaan ensin – on osoittautunut ylivoimaisesti parhaaksi tavaksi ehkäistä työtapaturmia.



ESIMERKKEJÄ VUONNA 2022 TEHDYSTÄ TYÖSTÄ:

Visualisointi Onnettomuustilastoja ei enää raportoida palkkien ja kaavioiden avulla, vaan yksikön kartalle merkitään kaikki työtapaturmat, vaaratilanteet ja riskihavainnot sekä missä ne tapahtuivat. Tällainen visualisointi on osoittautunut helpommaksi ymmärtää.

Käyttäytyminen Analyysimme mukaan useimmat työtapaturmat ja vaaratilanteet johtuvat vääränlaisesta käytöksestä. Loukkaantumisten ehkäisemiseksi olemme keskittyneet muuttamaan työntekijöidemme asennetta ja lisäämään heidän riskitietoisuuttaan.

Perehdytys Monet työtapaturmat liittyvät trukkien ja nostureiden käyttöön. Siksi olemme vuoden aikana järjestäneet paljon koulutusta näissä.

Järjestys ja siisteys Selkeä ja hyvin jäsennelty toiminta vähentää onnettomuusriskiä sekä lisää tehokkuutta ja hyvinvointia työpaikalla. Vuoden aikana aloitimme työpaikan kehittämisen uudestaan standardoidulla 5S-menetelmällä – Sort, Straighten, Shine, Standardize, Sustain.

Investoinnit ja parannukset Vuoden aikana teimme useita investointeja tapaturmariskien pienentämiseksi. Perustimme toimintaohjelman, joka sisältää useita kehityshankkeita. Investoinnit ovat tärkeä signaali työntekijöillemme siitä, että suhtaudumme heidän turvallisuuteensa ja hyvinvointiinsa erittäin vakavasti.

HYVÄSSÄ VAUHDISSA – MATKAA ON VIELÄ!

Vuonna 2023 BE Group keskittyy muun muassa käytöksen muuttamiseen. Siinä on paljon tehtävää, jos haluamme saavuttaa nollatavoitteemme, toteaa BE Groupin HSEQ-päällikkö Ulrika Leray.

Työn tarkka suunnittelu määritetään OBM-koulutuksen (Organisational Behavior Management) päätyttyä.

Yhtiö jatkaa myös investointisuunnitelmansa toteuttamista sekä kehittää keinoja vääränlaisen käyttäytymisen torjumiseksi. Tavoitteena on lisätä riskitietoisuutta niiden työntekijöiden keskuudessa, jotka päivittäisessä työssään ovat tekemisissä etenkin trukkien ja nostureiden kanssa.



Ulrika Leray, HSEQ-päällikkö, BE Group Sverige AB.

MARKKINA JA LIIKETOIMINTAYMPÄRISTÖ

ÄKILLISIÄ MUUTOKSIA

Kahden vaihderikkaan vuoden jälkeen odotimme teräsalan normalisoituvan vuoden 2022 alussa. Odotuksemme saivat täystyrmäyksen, kun 24. helmikuuta Venäjä hyökkäsi Ukrainaan. Epävarmuus nousi aivan uusiin ulottuvuuksiin monilla eri tasoilla, erityisesti teräksen tarjonnassa. Koska sekä Ukraina että Venäjä ovat merkittäviä malmin, hiilen, aihioiden ja terästuotteiden toimittajia, Euroopan teräsmarkkinat – siinä vaiheessa jo tottuneina kriisienhallintaan – reagoivat hamstraamalla. Spot-hinnat nousivat pilviin muutamassa viikossa. S&P Plattsin tilastot osoittavat, että kvarttolevyt nousivat 845 euroa/tonni, nauhalevy 500 euroa tonnilta, raudoitus 625 euroa tonnilta ja palkit 420 euroa/tonni. Vuonna 2021 tehdyt hintaennätykset jäivät nopeasti kauas taakse.

VARASTOTASOT KORKEALLA

Ei ole yllättävää, että hamstraaminen johti liian suuriin varastoihin monissa teräspalvelukeskuksissa, varastoissa ja loppukäyttäjillä. Nämä lopettivat uusien materiaalien ostamisen, mihin vastauksena tuottajat alkoivat laskea hintojaan. Heillä oli riittävästi katetta huolimatta muun muassa energian, kuljetusten ja pakkausten kohooneista kustannuksista. Kun hinnat laskivat syksyllä edelleen, terästehtaiden kapasiteettia alettiin vähentää. Vuoden lopussa yli 20 prosenttia Euroopassa olevasta kapasiteetista oli suljettuna,

usein masuunin kunnostamiseksi. Samaan aikaan varastot alkoivat loppua, ja marraskuun lopussa levyjen ostajat palaivat markkinoille. Silloin spot-hinnat alkoivat hiljalleen taas nousta sotaa edeltävältä tasolta. Rakennusalan pitkien tuotteiden spot-hinnat eivät ole nousseet samalla tavalla.

LIEVÄÄ ELPYMISTÄ

Pohjoismaissa teemme pääasiassa kuukausittaisia, neljännesvuosittaisia ja puolivuositteisiä sopimuksia, minkä takia hintakehitys on näyttänyt täällä hieman erilaiselta kuin muualla Euroopassa. Muutokset tapahtuvat myöhemmin ja ovat hyvin äkillisiä.

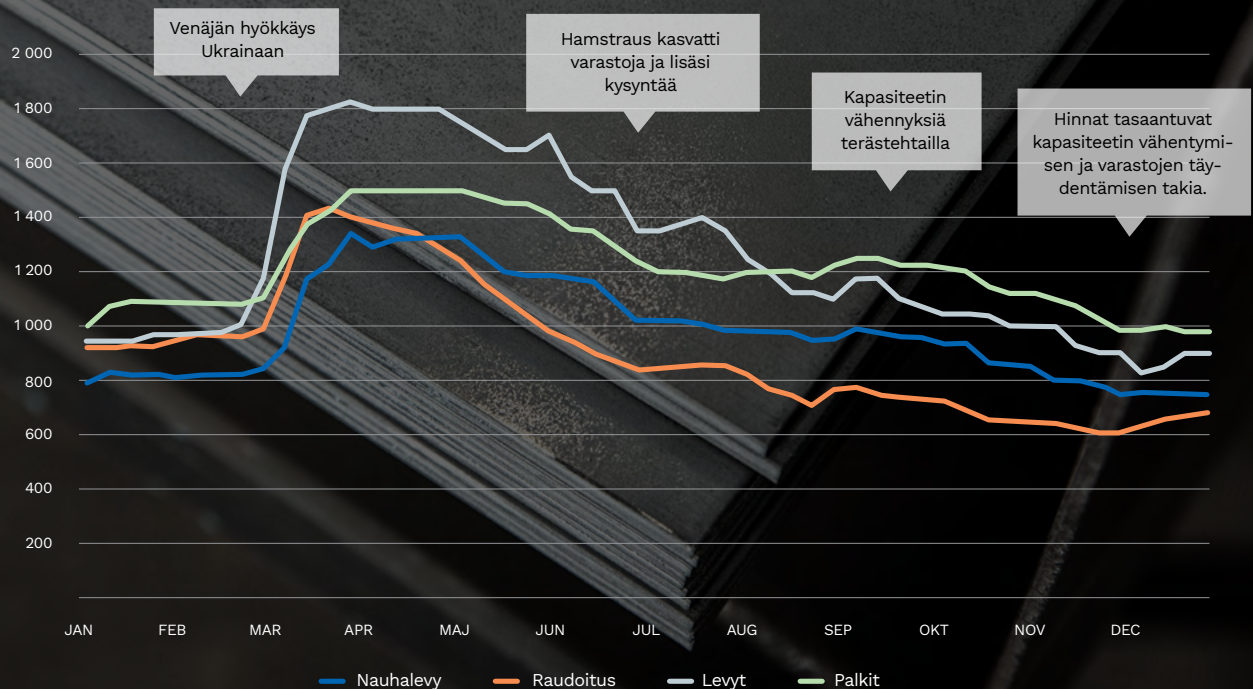
Voimmeko toivoa normalisoitumista vuonna 2023?

Eurofer (Euroopan teräsjärjestö) sanoo Economic and steel market outlook 2023/2024, first quarter -raportissaan, että vuodelle 2022 arvioitiin teräksen kulutuksen 4,6 prosentin lasku ja vuodelle 2023 1,9 prosentin lisävähennys. Raportti perustuu dataan, johon sisältyvät vuoden 2022 kolmannen neljänneksen tiedot.

Vuodelle 2024 ennustetaan vaatimatonta 1,6 prosentin elpymistä. Tämä edellyttää, että Ukrainan konflikti ei pahene.

Ennuste ei ole positiivinen, mutta sen sisältämien muutosten pitäisi olla hallittavissa ilman rajuja toimenpiteitä.

Terästuotteiden spot-hintojen kehitys Luoteis-Euroopassa vuonna 2022 S&P Plattsin mukaan



OSAKE

BE GROUPIN OSAKE

BE Group AB on ollut listattuna NASDAQ Stockholm -pörssissä vuodesta 2006 tunnuksella BEGR. Yhtiö kuuluu sektoriin Basic Resources, ja sen ISIN-koodi on SE0008321921.

Vuoden 2022 lopussa BE Groupilla oli 12 101 osakkeenomistajaa, kun edellisen vuoden lopussa niitä oli 7 119.

Markkina-arvo vuoden lopussa

SEK 1 051 milj.

(2021: SEK 1 724 milj.)

Päätöskurssi vuonna 2022

SEK 80,80

(2021: SEK 132,50)

Ylin kurssi vuonna 2022

SEK 249,00

(2021: SEK 133,00)

Alin kurssi vuonna 2022

SEK 64,40

(2021: SEK 36,40)

P/E-luku

3,2

(2021: 3,4)

Tuottoprosentti

14,85 %

(2021: 9,06 %)

SUURIMMAT OSAKKEENOMISTAJAT 31.12.2022

Osakkeenomistajat	Osakkeiden määrä	Pääoma ja äännet (%)
AB Traction	3 260 000	25,1
Svedulf Fastighets AB	3 250 426	24,9
Avanza Pension	654 970	5,0
Quilter Inter Isle of Man Ltd	642 285	4,9
Ålandsbanken ABP (Suomi)	146 629	1,1
Coeli Wealth Management AB	109 120	0,8
Futur pension	103 113	0,8
Borell, Joakim	82 744	0,6
Diklev, Jens Philip	76 051	0,6
Nordea Livförsäkring Sverige AB	71 551	0,6
10 suurinta osakkeenomistajaa yhteensä	8 396 889	64,4
BE Groupin omien osakkeiden hallussapito	26 920	0,2
Muut osakkeenomistajat	4 586 315	35,4
Yhteensä	13 010 124	100

OSINKO

SEK 12 PER OSAKE

tilivuodelta 2022

BE Groupin osinkopolitiikan mukaisesti konserni jakaa vähintään 50 prosenttia voitosta verojen jälkeen ajan kuluessa. Osingonmaksusta päätettäessä otetaan huomioon BE-konsernin taloudellinen asema ja tulevaisuuden näkymät. Hallitus ehdottaa, että tilikaudelta 2022 jaetaan osinkoa 12 kruunua osakkeelta (12) maksettavaksi kahdessa erässä: 6 kruunua osakkeelta huhtikuussa 2023 ja 6 kruunua osakkeelta lokakuussa 2023.

KONSERNIJOHTO



PETER ANDERSSON

Konsernijohtaja

Syntynyt 1975
Palveluksessa vuodesta
2016

Aiempi kokemus

Toimitusjohtaja Ineos Styrolution (2011–2016), Operations Manager Disab Vacuum Technology (2006–2011) ja eri tehtäviä Alfa Lavalissa (1998–2006).

Koulutus

Insinööri

Yhtiön osakkeita

4 800



CHRISTOFFER FRANZÉN

Talousjohtaja

Syntynyt 1977
Palveluksessa vuodesta 2020

Aiempi kokemus

Senior Finance Business Partner Scan Global Logistics (2018–2020), talousjohtaja Europartsin ruotsalaisessa tytäryhtiössä (2017–2018) ja useita johtavan controllerin tehtäviä Getingessä ja ArjoHuntleigh'ssä (2008–2016).

Koulutus

Diplomiekonomi

Yhtiön osakkeita

2 305



MAGNUS BOSSON

Toimitusjohtaja, BE Group Sverige AB

syntynyt 1968
Palveluksessa vuodesta 2018

Aiempi kokemus

Toimitusjohtaja Knauf Danogips Sverige (2011–2018), majoittaja Bong Ljungdahl Sverige AB (2005–2011), myynti- ja markkinointijohtaja Icopal AB (2000–2005), myyntipäällikkö ELFA AB (1993–2000).

Koulutus

Insinööri ja reserviupseeri

Yhtiön osakkeita

6 000



LASSE LEVOLA

Toimitusjohtaja, BE

Group Oy Ab
Syntynyt 1959
Palveluksessa vuodesta
2005

Aiempi kokemus

Myyntijohtaja BE Group Oy Ab (2005–2012), myyntijohtaja Hollming Works Oy (2003–2005), logistiikkajohtaja Wärtsilä (1995–2003).

Koulutus

Insinööri

Yhtiön osakkeita

0

Tiedot hallituksen jäsenten ja konsernin johdon osakeomistuksista ja muiden rahoitusvälineiden omistuksista ovat vuoden 2022 lopusta (31.12.2022). Niihin sisältyvät omat ja lähipiiriin kuuluvien omistukset sekä sellaisten oikeushenkilöiden omistukset, jotka ovat suoraan tai epäsuoraan omistajan omassa tai hänen lähipiirinsä hallinnassa. Toimitusjohtajan tiedoissa ovat mukana myös merkittävät osakkuudet ja osuudet yrityksissä, joiden kanssa BE Groupilla on merkittäviä liikesuhteita. Päivitetyt osakeomistukset löytyvät verkkosivustoltamme www.begroup.com.

HALLITUS JA TILINTARKASTAJAT



JÖRGEN ZAHLIN, hallituksen puheenjohtaja, syntynyt 1964, diplomi-insinööri. Hallituksessa vuodesta 2013 (puheenjohtaja vuodesta 2019). Muut tehtävät: Konsernijohtaja OEM International. Hallituksen puheenjohtaja ja jäsen useissa OEM-konsernin yrityksissä. Osakeomistus: 19 000.



MONIKA GUTÉN, jäsen, syntynyt 1975, diplomiekonomi. Hallituksessa vuodesta 2022. Muut tehtävät: Sijoitusjohtaja Industry Products, Storskogen. Osakeomistus: 0



LARS OLOF NILSSON, jäsen, syntynyt 1962, diplomiekonomi. Hallituksessa vuodesta 2006. Muut tehtävät: Partneri Evli Corporate Finance AB, hallituksen puheenjohtaja Kaptensbacken (oma yhtiö) sekä NSS Group AB. Hallituksen jäsen JLL Treasury Support AB ja JLL Transaction Services AB. Osakeomistus: 3 282.



MATS O PAULSSON, jäsen, syntynyt 1958, diplomi-insinööri. Hallituksessa vuodesta 2020. Muut tehtävät: Hallituksen puheenjohtaja Caverion Oy, Nordisk Bergteknik AB ja Svevia AB, hallituksen jäsen Nordic Waterproofing AS ja Bösarps Grus & Torrbrik AB. Osakeomistus: 50 000.



PETTER STILLSTRÖM, jäsen, syntynyt 1972, kauppatieteiden maisteri. Hallituksessa vuodesta 2012. Muut tehtävät: Toimitusjohtaja ja hallituksen jäsen AB Traction, hallituksen puheenjohtaja Nilörngruppen, OEM International ja Softronic sekä hallituksen jäsen Hifab Group. Lisäksi hallituksen jäsen Tractionin konserniyhtiöissä ja yksityisissä omistajayhtiöissä. Osakeomistus: 70 000 (säästöhenkivakuutuksen kautta). Lähipiirin osakeomistus: 3 260 000.



IDA STRÖMBERG, työntekijöiden edustaja, syntynyt 1981. Hallituksessa vuodesta 2022. Muut tehtävät: avainasiakaspäällikkö, teollisuus, BE Group Sverige AB. Unionen-ammattiliiton kansallisen osaston sihteeri BE Groupin Ruotsin-toimistojen jäsenille. Osakeomistus: 0

TILINTARKASTAJA, Öhrlings PricewaterhouseCoopers AB, päävastaava on Cecilia Andrén Dorselius, valtuutettu tilintarkastaja, syntynyt 1979. Yhtiössä vuodesta 2022.

Kaikki viisi vuosikokouksen valitsemaa jäsentä ovat riippumattomia BE Groupista ja sen johdosta. Kaikkia vuosikokouksen valitsevia jäseniä Petter Stillströmiä lukuun ottamatta pidetään myös itsenäisinä suhteessa BE Groupin suurimpiin omistajiin.

MALMÖN OOPPERA

– HARVINAINEN ASIAKAS

Carmen, La Traviata, Rigoletto ja Figaron häät. Sano sana ooppera, ja viimeisten asioiden joukossa mieleen tulee teräs. Tämä ei kuitenkaan päde Tony Häggströmiin, BE Groupin avainasiakaspäällikköön Malmössä. Kymmenen vuoden ajan Malmön ooppera on ollut hänen asiakkaanaan.

– Malmön ooppera on jännittävä ja harvinainen asiakas, joka ostaa meiltä säännöllisesti – kaikkea hitsatuista teräsputkista alumiiniprofiileihin ja kulmaprofiileihin, Tony Häggström kertoo.

Tavallisesti BE Groupin asiakkaat ostavat suuria ja raskaita materiaaleja. Tilaukset mitataan tonneina. Malmön ooppera tekee päinvastoin, toteaa Tony Häggström. Teräsasiakkaana he ovat erikoisia sikäli, että he haluavat kaiken olevan mahdollisimman kevyttä ja siten helppoa siirtää lavalla.

OMA TAKOMO

Oopperan lavastepajalla on oma takomo ja töissä neljä seppää, jotka tekevät lavastuksia Malmön oopperalle, Malmö Stadsteaterille ja Skånes Dansteaterille. Ennen jokaista uutta esitystä he tilaavat terästä lavasteisiin, jotka tehdään kaikenlaisiin esityksiin musikaaleista suuriin oopperatuotantoihin.

Määrät eivät yleensä ole suuria. Vuositasolla tilausten arvo on hieman yli puolen miljoonan kruunun. Yleensä BE Groupilla on tilattuja tavaroita varastossa, mutta joskus ooppera tarvitsee laattoja, jotka tilaamme suoraan tehtailta.

Takomossa on pieni varasto alumiinia sekä erimittaista

ja -mallista terästä ja levyjä. Tony Häggström kuvaa asiakasta miellyttäväksi ja itsenäiseksi ja yhteistyötä helpoksi. Suurimman osan yhteydenpidosta hoitaa puhelimesta myyjä Rickard Börgdal, mutta kolme tai neljä kertaa vuodessa Tony ja Rickard käyvät oopperan pajassa Dockanin kaupunginosassa Länsi-Malmössä.

– Heillä ei ole vain takomaa, vaan luova keskus, jossa tehdään puusepäntöitä, maalataan ja tapetoidaan, Tony huomioi.

Kun hän sai asiakkuuden hoitoonsa vuonna 2013, hän ei tiennyt oopperasta sen enempää kuin mitä koulussa opetetaan.

VALTAVAA KIINNOSTUSTA

Nyt asiat ovat toisin. Tony Häggström on erittäin kiinnostunut ei vain oopperasta vaan myös teatterista, tanssista ja musikaaleista. Hänestä on tullut oopperan vakiokävijä, ja lisäksi hän vie usein muita asiakkaita sinne.

– Yksi parhaista näkemistäni esityksistä on musikaali Kinky Boots. Kävin katsomassa sen kaksi kertaa, ja molemmilla kerroilla otin asiakkaita mukaani. Nautin myös erittäin paljon tanssidraamasta nimeltä The Feeling of Going. Se oli aivan fantastinen.

OLEMME TÄÄLLÄ

BE Group AB (publ)

Krusegatan 19B
Box 225
SE-201 22 Malmö
Ruotsi

Puh. +46 40 38 42 00
Sähköposti: info@begroup.com

TYTÄRYHTIÖT

BE Group Sverige AB

Krusegatan 19B
Box 225
SE-201 22 Malmö
Ruotsi

Puh. +46 40 38 40 00

ArcelorMittal BE Group SSC AB

Blekegatan 7
SE-652 21 Karlsta
Ruotsi

Puh. +46 54 85 13 20

BE Group Oy Ab

Laiturikatu 2
PL 54
15101 Lahti

Puh. 03 825 200

BE Group Sp. z o.o ul.

Przemysłowa 2
98-355 Trębaczew
Puola

Puh. +48 43 33 30 004

BE Group OÜ

Vana-Narva mnt. 5
74114 Maardu
Viro

Puh. +372 605 1300

BE Group OÜ filiāl

Piedrujas iela 7
1073 Rīga
Latvia

Puh. +371 67 147 374

BE Group OÜ Liet

Jonavos g. 7
44192 Kaunas
Liettua

Puh. +370 37 370 669

- Myynti
- Tuotanto
- Varasto

